

Checklist de inicio de negocio en España

EmprendeES — emprendeenespana.es · Actualizado: 28 de septiembre de 2026

FASE 1 · ANTES DE LANZAR (semanas 1-4)

- ☐ Validar la idea con al menos 5 clientes potenciales
- ☐ Analizar la competencia
- ☐ Definir el cliente ideal (Buyer Persona)
- ☐ Establecer precio y modelo de ingresos
- ☐ Calcular cuánto necesitas para arrancar
- ☐ Crear un MVP o versión básica del servicio

FASE 2 · TRÁMITES LEGALES (semanas 3-6)

- ☐ Elegir forma jurídica (autónomo o SL)
- ☐ Alta en Hacienda (Modelo 036/037)
- ☐ Alta en la Seguridad Social (RETA)
- ☐ Abrir cuenta bancaria de empresa
- ☐ Contratar seguro de responsabilidad civil si aplica
- ☐ Registrar marca si es necesario

FASE 3 · INFRAESTRUCTURA BÁSICA (semanas 4-8)

- ☐ Crear web o perfil profesional
- ☐ Configurar email profesional
- ☐ Elegir software de facturación
- ☐ Configurar método de cobro (Bizum, PayPal, tarjeta)
- ☐ Crear perfiles en redes sociales relevantes
- ☐ Configurar Google Business Profile si tienes negocio local

FASE 4 · PRIMERAS VENTAS (semanas 6-12)

- ☐ Contactar con los primeros 20 clientes potenciales

- [] Publicar contenido de valor en redes
- [] Configurar Google Analytics en tu web
- [] Emitir las primeras facturas
- [] Recopilar testimonios y reseñas
- [] Optimizar el proceso de ventas con el feedback recibido

FASE 5 · SEGUIMIENTO Y CRECIMIENTO (mes 3+)

- [] Revisar métricas clave mensualmente
- [] Presentar el trimestre de IVA e IRPF correspondiente
- [] Analizar canales de captación y retorno de la inversión
- [] Ajustar precios si es necesario
- [] Planificar contratación o subcontratación
- [] Actualizar el plan de negocio con aprendizajes reales

Este documento tiene carácter informativo y orientativo. Los trámites, plazos e importes citados deben verificarse siempre en las fuentes oficiales: Agencia Tributaria (agenciatributaria.es), Seguridad Social (seg-social.es), PAE/CIRCE (circe.es) y el BOE, ya que pueden cambiar. Más guías gratuitas en emprendeenespana.es